

**Business Development Manager  
@ Felps Group**



contact@effitalents.com

Phone :

Web :

**Job Summary**

---

Vacancy :

Deadline : Oct 02, 2024

Published : Sep 02, 2024

Employment Status : Full Time

Experience : 5 - 10 Years

Salary : To be defined

Gender : Any

Career Level : Top Level

Qualification :

## Job Description

---

! Portuguese speaker !

### Responsibilities:

- Desenvolver e implementar **planos estratégicos de vendas** para atingir as metas de crescimento do negócio.
- Supervisionar e orientar a equipa de vendas na execução de actividades como prospecção, negociação e fecho de contratos.
- Desenvolver e manter **relacionamentos sólidos com clientes** existentes e potenciais para garantir a satisfação e a fidelização.
- Analisar **tendências de mercado e identificar oportunidades de crescimento** para os serviços da empresa.
- Acompanhar diariamente os consultores, analisar o feedback/satisfação dos consultores.
- Supervisionar as **negociações e as propostas** para maximizar as oportunidades de conquistar novos negócios.
- Acompanhar e analisar o desempenho do negócio, usando as **principais métricas e tomar medidas corretivas** quando necessário.
- Cooperar em actividades de networking e representar a empresa em eventos e conferências profissionais.
- Recrutar consultores/candidatos
- Implantar/Qualificar Consultores com Clientes

### Requirements:

- **Licenciatura em Engenharia**
- Experiência comprovada em cargos de **Gestão Comercial, Business Development, Consultor** preferencialmente no setor de IT, Telecom ou Serviços de Tecnologia.
- Fortes habilidades de liderança e capacidade de motivar e treinar uma equipa.
- Excelentes habilidades de comunicação e negociação.
- Orientado para resultados/objetivos, com capacidade demonstrada em atingir e superar metas de vendas.
- Capacidade de trabalhar efetivamente num ambiente dinâmico e gerir vários projetos em simultâneo.
- Conhecimento **profundo do mercado de serviços de IT e tendências tecnológicas atuais**.
- Línguas faladas: **Português e Inglês**. (requisito exclusivo)

### About the company:

Bem-vindo a Felps Group. Uma comunidade de especialistas apaixonados por novas tecnologias e TI, que combinam as suas competências afim de impulsionar o seu negócio a novos horizontes. Sediada em Paris e agora com a filial Felps Lisboa.

**A nossa Experiência:** Felps Group é uma aliança de "Pure players" composta por quatro áreas de interesse distintas: Telecom, IT, Cibersecurity e Gestão de Mudança. Cada uma destas áreas é coordenada por um Diretor especialista de acordo com o seu domínio específico. Estes Diretores acompanham os consultores ao longo do seu percurso na Felps Group, orientando-os e acompanhando-os nas suas missões em campo e na sua formação. O nosso objetivo é estimular o crescimento e desenvolvimento dos nossos consultores, preparando-os para progredirem nas suas carreiras.

**A nossa abordagem:** No nosso modelo de acção o consultor ocupa o lugar central e por conseguinte é o centro de todas as nossas preocupações. A dupla formada pelo Pure Player e pelo Diretor Associado garante aos consultores um excelente acompanhamento. Graças à nossa experiência oferecemos um suporte personalizado, aprofundado e impactante.

**A nossa Missão:** Impulsionar as empresas para o futuro usando os mais recentes avanços tecnológicos, ao integrar estratégias adequadas de gestão de mudança e oferecendo uma vasta carteira de consultores treinados para a excelência, tendo em conta os atuais desafios sociais e ambientais.

### Your recruiter:

Aline, Senior Talent Acquisition Specialist @ Effitalents.  
Reach her to get more infos!

**Education & Experience**

---

**Must Have**

---

**Educational Requirements**

---

**Compensation & Other Benefits**

---